



## “EL CLUB ES DE LOS SOCIOS. NUNCA S.A.”



# BONANNO

P R O P I E D A D E S

**“Servicio Inmobiliario Personalizado”**

**VENTAS - ALQUILERES - TASACIONES**

**[www.bonannopropiedades.com](http://www.bonannopropiedades.com)**



# 11-3048-8008



# “DESDE CHIQUITO YO TE VENGO A VER”

Desde 2023 la Subcomisión del Hincha presentó un proyecto que se titula "Desde chiquito yo te vengo a ver". El mismo consta de dar la posibilidad a niños y niñas de espacios comunitarios para pasar un día alentando a RIVER PLATE.

El primer paso es conversar con merenderos y comedores de distintas partes de Caba y Gran Buenos Aires para comentarle a los referentes de dichos espacios sobre la iniciativa, conocer la conformación del grupo y pedirles un listado de los niños y niñas que participarán. Luego, en una fecha en la que RIVER juegue de local se coordina un horario y punto de encuentro para el día del partido.

Se acerca un micro gestionado por el Club al punto de encuentro acordado que traslada a los niños y niñas hasta el Monumental donde son recibidos por integrantes de la Subcomisión del Hincha, más personal de seguridad e ingresan por el canal familiar. Al llegar allí se les comenta que recibirán la sorpresa de entrar al campo de juego. También acompaña la acción el Depto. de Prensa que deja un registro fotográfico de los grupos. Cuando ven la inmensidad del estadio y la pasión de los hinchas en las tribunas, sus caras de emoción y sorpresa enternecen y alegran a todos los presentes.

Al ingresar al campo son nombrados por los altoparlantes del estadio y aplaudidos por todos los presentes. La emoción se siente a flor de piel y se evidencia en los comentarios de los participantes como cuando una de las niñas en el recorrido comenta: "este es el sueño de mi hermano y se cumplió, se le cumplió un sueño". Como ella, cada uno de los que entra, afirma que jamás se olvidará de este día.

El recorrido dentro de la cancha se realiza desde la puerta maratón caminando hasta la Sívori pasando por la Belgrano y volviendo por la Belgrano para

pasar por la Centenario, recibiendo aplausos del resto del público Riverplatense. Terminado este recorrido son esperados para recibir una vianda.

Podemos asegurar que, al finalizar la actividad, los grupos regresan a sus hogares con una sonrisa y una alegría tan grande que se vuelven hinchas de RIVER.

Finalizado el encuentro esperando la desconcentración del público se agrupan nuevamente y se acompaña a los micros para el retorno a sus respectivos barrios.

Como un punto importante, en el trayecto de ida, los acompaña un integrante de la Subcomisión Del Hincha, quien contactó al merendero o comedor, a fin de estar en contacto con quienes los reciben en Alcorta y Monroe.

Cada partido se busca mejorar la atención para que recuerden una muy linda experiencia en su primer partido en el Monumental. Además, les dan stickers de recuerdo. Los mismos son realizados por un hincha de RIVER que se acercó a colaborar con esta propuesta de la Subcomisión del Hincha.

Aproximadamente el 90% de quienes son beneficiarios de este proyecto son niños y niñas que en su mayoría conocen el Monumental por primera vez.

Si no fuese por esta movida solidaria estamos seguros que sería muy difícil que estos jóvenes puedan pasar una jornada en el Estadio.

Destacamos la importancia de estos eventos en los primeros años de vida de cualquier persona para dejar marcado a fuego un sentido de pertenencia con los colores que amamos/queremos/ y desde la SCH queremos que todos y todas puedan disfrutar de esta pasión.

A la fecha, ya han participado de este proyecto mas de 15 espacios de los barrios de Piletones (Soldati), Barrio Padre Múgica (ex 31), San Martín, José C. Paz, Ciudad Oculta, Laferrere Sur, Pilar, Lujan, Banfield, rotonda de Pasco (zona sur), González Catan, Maschwitz, etc.

**GRAN INICIATIVA. PARA UN RIVER MÁS POPULAR Y SOLIDARIO**





# LO QUE QUEDA AL CLUB MAS GRANDE DE LA ARGENTINA

- Fecha 9:  
**River vs Unión (V) - 4/08**
- Fecha 10:  
**River vs Huracán (L) - 11/08**
- Fecha 11:  
**River vs Gimnasia (V)- 18/08**
- Fecha 12:  
**River vs Newell's (L) - 25/08**
- Fecha 13:  
**River vs Independiente (V) - 1/09**
- Fecha 14:  
**River vs Atlético Tucumán (L) - 15/09**
- Fecha 15:  
**River vs Boca (V) - 22/09**
- Fecha 16:  
**River vs Talleres (L) - 29/09**

- Fecha 17:  
**River vs Platense (V) - 6/10**
- Fecha 18:  
**River vs Vélez (L) - 20/10**
- Fecha 19:  
**River vs Defensa y Justicia (V) -27/10**
- Fecha 20:  
**River vs Banfield (L) - 3/11**
- Fecha 21:  
**River vs Instituto (V) - 6/11**
- Fecha 22:  
**River vs Barracas Central (L)- 10/11**
- Fecha 23:  
**River vs Independiente Rivadavia (V) - 20/11**
- Fecha 24:  
**River vs San Lorenzo (L) - 24/11**
- Fecha 25:  
**River vs Estudiantes (V) - 1/12**
- Fecha 26:  
**River vs Rosario Central (L) - 8/12**
- Fecha 27:  
**River vs Racing (V) - 15/12**

## RIVER PRESENTE EN LOS JUEGOS OLIMPICOS

River SIEMPRE participa en los Juegos Olímpicos a través de las selecciones de los distintos deportes que compiten por Argentina. Es muy normal que en fútbol tengamos representantes pero también tenemos representantes de otros deportes.

Estos son los deportistas o entrenadores de River que están compitiendo en París

En hockey sobre césped se encuentran Victoria Sauze, Juana Castellaro Morello y Valentina Raposo; mientras que en handball masculino está el preparador físico Guillermo Cazón.

Por su parte, Santiago Lorenzo integra el equipo de tenis de mesa y en el equipo de vóley se encuentran dos jugadores con pasado en el Club: Luciano Vicentín y Santiago Danani.

A ellos se le suma Claudio Echeverri, futbolista del plantel profesional, quien tuvo minutos en la presentación de la Selección Argentina ante Marruecos, en el primer partido que se realizó en los Juegos Olímpicos de París. En el plantel de Javier Mascherano también están Julián Álvarez y Lucas Beltrán.

River les envía un mensaje de aliento y orgullo a todos ellos, valorando el esfuerzo, la dedicación y el sacrificio que pusieron en cada entrenamiento.





# LOS CLUBES SON DE LOS SOCIOS

El nuevo presidente argentino acaba de reglamentar a través de la ley Bases la posibilidad de que los clubes puedan convertirse en S.A. Lo matizan diciendo que es opcional y que lo deciden los socios. Pero dieron el puntapié inicial para que a lo largo de los años vayan pudiendo hacer lo que personajes como Milei o Macri quisieron hacer toda su vida.

Hace varios años y en dos oportunidades, River fue uno de los principales que se opuso a esa idea de Macri y es un orgullo para nosotros que haya sido así. Quizás boca al no tener la vida social, cultural y deportiva que tiene River, no tiene tanto drama en convertirse en una S.A. Pero a nosotros el solo hecho de escuchar eso nos produce escalofríos.

Al igual que cuando en Argentina se realizaron las privatizaciones, Macri usa el argumento de que con el sistema actual se favorece la corrupción y que muchos clubes terminan con deudas multimillonarias. Lo de las deudas es verdad pero no es porque los clubes son entidades civiles sin fines de lucro sino porque ha habido malas administraciones y en muchos casos corrupción. Que un club se transforme en SA o en algo parecido no solo no va a solucionar el tema de la corrupción sino que encima va a producir que desaparezcan muchas actividades que son defici-

rias en el club pero que alegran la vida a miles y miles de socios de los más diversos clubes.

Hay que mejorar la manera de administrar los clubes. Hay que generar más ingresos, pero lo que nunca hay que hacer es tocar lugares que son sagrados para mucha gente por más que no den ganancias. No todo es plata en la vida. Esto no quiere decir que estemos a favor de que todo de déficit y de que sea un desastre. Para nada, hay que tratar de medir gastos y de optimizar los recursos pero eso no quiere decir que todo debe dar ganancias. No somos una empresa. Somos un CLUB.

No estamos en contra de las SAD por un simple capricho. Estamos en contra de las SAD porque sabemos que lo único que buscan es que su empresa (equipo) de ganancias. No somos necios y sabemos que muchas asociaciones civiles en algunos casos se manejan como empresas, pero imagínense cuanto peor sería si legalizamos que hagan esto.

River Siempre estuvo y estará en contra pero más allá de River, deberíamos juntarnos todos los socios de todos los clubes para que esto no pase en ningún lado porque de a poco seguirían matando a las entidades civiles sin fines de lucro.

Por todo esto. NO A LAS SA en los clubes.

Si a la transparencia y a las buenas administraciones.



# El fútbol, es un sentimiento, que no se vende jamás.

Desde hace varios años desde nuestro espacio venimos combatiendo las privatizaciones en el fútbol. No es un capricho ni una acción declarativa la nuestra, estuvimos en contra a finales de los 90 y principios del 2000 cuando el actual Pte de la Nación, Mauricio Macri, conducía el club de la Ribera y proponía las SAD (Sociedades Anónimas Deportivas).

Por aquellos años presento un proyecto en AFA que fue rotundamente desaprobado por la mayoría de la dirigencia del fútbol argentino. <http://www.lanacion.com.ar/326404-macri-presento-su-proyecto-de-ley>

Hoy el Presidente electo pone nuevamente sobre el tapete el tema de las SAD. Y con todo eso el peligro que para los Clubes de fútbol conlleva.

Rodrigo Daskal, escribe en Página 12, el 23 de marzo de 2016 un artículo muy interesante sobre las SAD <http://www.pagina12.com.ar/diario/deportes/8-295179-2016-03-23.html> y nos cuenta sobre las innumerables historias y hace referencia a "La Memoria (y Balance) del club River Plate del año 1909 da cuenta que su campo de juego era prestado a colegios de la zona de La Boca y que poco a poco comenzaban a desarrollarse sus actividades sociales y benéficas."

Podemos encontrar en el resto del Mundo infinidad de historia parecidas a las que describe Rodrigo en su artículo. Hace pocos meses, Ezequiel Fernandez Moore, escribe una nota de opinión en La Nación, Liverpool, <http://www.lanacion.com.ar/1871751-liverpool> en ella describe, el particular reclamo que ejerció la hinchada del Liverpool por el excesivo costo que los dueños del Club les estaban cobrando por las entradas, se fueron a los 77' al grito de "Enough is enough/ you greedy bastards/ enough is enough" (Ya es suficiente, bastards codiciosos, ya es suficiente).

El artículo también relata la historia de hinchas de otros clubes que se solidarizan con los del Liverpool. "No se puede aplicar la lógica de oferta

y demanda en el fútbol sin que se dañe la cultura de la lealtad incondicional". Lo dijo Duncan Drasdo, líder de hinchas organizados de Manchester United. "Liverpool y United tienen propietarios estadounidenses, los nuestros son más respetuosos", añadieron otros hinchas en la encuesta publicada por The Guardian.

Los cambios en Inglaterra y España de AC a SAD fueron evidentes en cuanto a lo social y la figura consagrada del socio desaparecía, teniendo este la oportunidad de transformarse en accionista o en su defecto en abonado, un escalafón notablemente inferior.

Un accionista o abonado en Inglaterra que no puede pagar el abono está condenado a ver a su equipo por TV, ya que hay miles y miles de turistas asiáticos dispuestos a pagar precios excesivos para ver a un equipo Inglés. <http://lafutbolteca.com/sociedades-anonimas-deportivas-luces-y-sombras/>

Las desigualdades se acentuaron y generan clubes excesivamente ricos y otros excesivamente pobres. Recordamos como fracasaron las experiencias del Badajoz, de capitales argentinos en España, solo por poner un ejemplo.

De éste lado del Atlántico y del otro lado de la cordillera los clubes chilenos tienen el modelo de SAD desde hace varios años, en el 85% de los casos los Clubes siguen siendo deficitarios y se acentuó la diferencia entre los denominados Clubes chicos y clubes grandes <http://www.capital.cl/negocios/2013/07/29/060741-segundo-tiempo>

En Nuestro país vimos el fracaso de las SAD de cerca cuando Blaquiceleste SA quebró de la mano del actual encargado de Futbol para Todos, Fernando Marin y su socio Fernando De Tomaso. <http://www.perfil.com/deportes/Decretan-la-queibra-de-Blanquiceleste-20100330-0037.html>

Encontramos otro muy buen artículo de Leonardo Damián García, allí nos describe cómo le fue al modelo español y el plan del Gobierno para impulsar las SAD. Describe "Y cómo el Gobierno ya trabaja con varios clubes para presentar este modelo, en donde quien no sea sustentable terminará en manos de capitales privados. Tristemente, el fútbol argentino parece que ya no será de los socios. Será de los empresarios". <http://www.politicargentina.com/notas/201603/12479-sociedades-anonimas-deportivas-el-plan-de-macri-para-el-futbol-argentino.html>



# S.A. NO ES SINONIMO DE ÉXITO ECONOMICO EN LOS CLUBES

Todos sabemos que transformar a los clubes en SA culturalmente es una derrota impresionante pero ni siquiera el argumento que da lugar a muchas de ellas en los clubes es verídico. Presentamos muchos casos donde se demuestra que aún siendo SA funden.

## • Leeds United. (Inglaterra)

El equipo inglés tuvo un comienzo de milenio destacado, pues llegó a la semifinal de la Champions League en 2000-2001. Sin embargo, luego de que el equipo no clasificara a la Champions League para la temporada 2002-2003 las arcas del club se vieron seriamente afectadas, lo que ocasionó que en tan solo un año el club entrara en una profunda crisis acumulando una deuda de 80 millones de libras, lo que lo obligó a declararse en quiebra y vender a la mayor parte de sus jugadores; por si fuera poco, también se vieron en la necesidad de vender su estadio para no perder la licencia de juego. Como consecuencia de la crisis, el club cayó hasta la Tercera División, recuperando posiciones de manera paulatina y buscando recuperar el prestigio que alguna vez tuvo.

## • Portsmouth. (Inglaterra)

Este equipo inglés sufrió la bancarrota por dos veces. La primera de ellas ocurrió en el año 2010, luego de que el club acumulara una deuda de 70 millones de libras esterlinas, ocasionado que los dueños declararan al club en bancarrota, buscando reducir gastos para no desaparecer, aunque fueron descendidos de categoría. Tras el descenso fueron adquiridos por el empresario ruso Vladimir Antonov, quien pagó algunas deudas que tenía el club, sin embargo, aún tenían una deuda de 4 millones de libras, ocasionado que se declararan en quiebra por segunda vez. Después de estos sucesos, el club pasó a ser propiedad de sus hinchas.

## • Málaga (España)

El equipo español también se ha visto en vuelto en problemas financieros no solo una, sino dos

veces; la primera de ellas data de principios de los años 90': cuando el club estaba en la Segunda División, acumuló una deuda que alcanzaba la cifra de 2,490 millones de pesetas, lo que obligó a la Federación Española a retirarle la licencia para jugar y disolviendo al equipo. Gracias a las gestiones del Ayuntamiento de la ciudad, el club Málaga pudo resurgir, recuperando cierto prestigio; no obstante, en el año 2013, el club se vio envuelto nuevamente en una crisis económica, ocasionada por la salida del jeque Al Thani, lo que ocasionó que el Málaga tuviera que vender a la mayor parte de sus jugadores, salvándose de ser liquidado en los últimos momentos.

## • Colo Colo (Chile)

El club chileno vivió una situación complicada en el año 2002, pues en ese momento, la deuda que acumulaba para con el fisco chileno ascendía a la cantidad de 30 millones de dólares, lo que ocasionó que tuviera que vender a la mayor parte de sus jugadores, viéndose en la posibilidad de desaparecer como equipo de fútbol; no obstante, gracias a la entrada de una sociedad llamada Blanco y Negro S.A. el club pudo permanecer en la primera división, aunque se vio obligado a rematar su estadio, sus instalaciones deportivas y varias instalaciones que dependían del club. En el año 2005 se acordó que la sociedad ejercería el control de la administración del club por un periodo de 30 años, terminando de esta forma hasta el año 2035.

## • Borussia Dortmund. (Alemania)

El club alemán atravesó una profunda crisis económica que estalló en el año 2005, luego de que el club acumulara una deuda por la cantidad de 170 millones de euros, lo que ocasionó que el club se viera en la necesidad de declararse en quiebra temporal, con la esperanza de que sus acreedores les dieran más tiempo para poder pagar dicha deuda. El club se vio en la necesidad de vender a la mayor parte del plantel, así como también las diversas instalaciones con las que contaba el club, incluyendo a su estadio, que a partir de ese momento adquirió su nombre actual, Signal Iduna Park, gracias a que la compañía de seguros Signal compró los derechos del estadio. Gracias a la préstamo que el hizo el Bayer München el club puso salvarse de ser liquidado, después de estabilizar sus finanzas comenzó la transformación del club, que lo llevó a ser bicampeón de la Bundesliga en los años 2011 y 2012.



• **Parma. (Italia)**

El club italiano ha sido declarado en quiebra por el fisco italiano, luego de acumular una deuda de 200 millones de euros; por si fuera poco el presidente del club, Giampietro Manenti fue detenido por la policía italiana, luego de ser acusado junto a otras 21 personas de presunto blanqueo de dinero. El futuro del club se complicó al hacerse concretarse el descenso, lo cual fue obligado a descender por varias categorías tras la suma de deudas. Esta es la segunda vez que el club italiano pasa por una crisis económica, pues en el 2005 también estuvo al borde de la quiebra, situación que lo obligó a vender a sus principales jugadores, ocasionado el declive deportivo.

• **Rangers. (Escocia)**

El club más ganador de Escocia vivió el infierno en el año 2012, cuando fue declarado en quiebra, luego de no poder liquidar la deuda que tenía con el fisco escocés equivalente a la cantidad de 25 millones de euros; y si no desapareció completamente fue gracias al empresario Charles Green, quien adquirió al equipo por 7 millones de euros. Tras no poder llegar a un acuerdo para poder renegociar su deuda, la consecuencia fue grave para el equipo escocés: fueron obligados a descender hasta la Tercera División, retirándose además todos los patrocinios que tenía; por si fuera poco, tuvo que cambiar de nombre, llamándose a partir de ese momento The Rangers Football Club. La consecuencia de la quiebra, no solo fue para el equipo, también fue para el fútbol escocés, quien se quedó sin uno de sus grandes referentes, viendo afectadas las finanzas de toda la Premier League Escocesa.

• **Fiorentina. (Italia)**

El cuadro viola vivió la época más negra de su historia en el año 2001, pues la familia Cecchi Gori, quien era propietaria del club, acumuló una deuda de cerca de 50 millones de euros, lo que ocasionó que se vieran en la necesidad de vender a su jugadores más importantes, entre los que destacaban Batistuta, Rui Costa y Francesco Toldo, con la esperanza de mantener al club como su propiedad, cosa que resultó imposible. Debido a esta situación, la Federación Italiana decidió enviar al club a la Serie B, ocasionado que el equipo desapareciera, producto de las deudas que ahogaban a la organización. Sin embargo, gracias al alcalde de Florencia, Leonardo Domenici, se fundó un nuevo club que fue inscrito en la Serie C2, el cual fue escalando posiciones hasta llegar nuevamente a la Serie A.

• **Wimbledon FC (Inglaterra)**

El equipo del barrio londinense de Wimbledon, fundado en 1889, era un habitual de la primera división en los años 80 y 90 del siglo XX. Incluso llegó a ganar un título: la FA Cup de 1988. A finales de los 90 llegó el declive. Pocos ingresos, huida de aficionados, descensos de categoría. A sus propietarios les llegó la oferta para trasladarse a la ciudad de Milton Keynes. La liga inglesa autorizó este traslado. Surgió en 2004 un nuevo club, el Milton Keynes Dons, con nuevos colores y nuevo escudo, aunque asumió las deudas del Wimbledon. Actualmente el MK Dons milita en la League One, equivalente a la Segunda B española. Los aficionados del 'viejo' Wimbledon, molestos con el modo en el que su club fue desmantelado, fundaron el AFC Wimbledon, que juega en la League Two.

• **New York Cosmos (Estados Unidos)**

Su caso es un tanto particular, ya que en su desmantelación influyó tanto su mala situación financiera como la de la propia competición en la que jugaba, la NASL, disuelta en 1984. El Cosmos se creó en 1970. La ambición de sus propietarios de convertir al equipo en un referente de su país y conocido en todo el mundo le llevó a contratar a estrellas mundiales en el ocaso de sus carreras. Allí jugaron Pelé, Neeskens o Beckenbauer, entre otros. Ganaron títulos (cinco ligas) y lograron atraer a cierto número de aficionados y patrocinadores, pero no fue suficiente para compensar la enorme inversión realizada. El golpe mortal fue la disolución de la Liga, la NASL, en 1984. Volvió a la actividad en 2010 y actualmente juega en la segunda división de Estados Unidos.

• **Wacker Innsbruck (Austria)**

Hasta cuatro refundaciones ha vivido este club austriaco, que además ha tenido otros tantos nombres distintos a lo largo de su carrera. Estos vaivenes sorprenden aún más si tenemos en cuenta que es uno de los equipos con mejor palmarés de Austria. Y es que, bajo sus distintas denominaciones, ha ganado 10 Ligas y 7 Copas de su país. Fue fundado en 1913 como Wacker Innsbruck. En 1971 desapareció y fue refundado como SSW Innsbruck. En 1986 volvió a pasar por el mismo trauma. Resurgió de sus cenizas con el nombre de Swarovski Tirol, pero sólo hasta 1992. En ese año se convirtió en el FC Tirol Innsbruck. La cuarta y última refundación fue en 2002, donde recuperó su nombre original de Wacker Innsbruck. Milita actualmente en la Primera División austriaca.



## HIJOS NUESTROS EN VOLEY

Una vez más en 2024 River venció a boca en Voley y lo eliminó del torneo. Ganamos 3 a 2 en un partido vibrante en el cual siempre íbamos perdiendo pero con garra y pasión lo dimos vuelta.

Como en la final de la Libertadores, perdíamos 1 a 0, después 2 a 1 pero finalmente ganamos 3 a 2 y en el último set que fue ti-break perdíamos por 5 pun-

tos y lo levantamos de manera heroica.

Nuestros jugadores se merecen un monumento por este partido y fue clave la multitud que asistió al Microestadio y que alentó a River sin parar sobretodo cuando íbamos perdiendo.

Desde acá exhortamos a todos los socios a concurrir a ver a River en todos los deportes amateurs ya que nuestros jugadores de todos los deportes dejan la VIDA y contagian y se contagian de la gente que asiste.

Fue espectacular ver a todos los jugadores cantando y festejando con la gente.

## SENTIDO COMUN Y EMPATIA

Creemos que ha sido un error hacer dos amistosos muy seguidos entre ellos y cobrándole a los abonados.

Era una oportunidad para tener un gesto con todos los socios que todos los días tenemos que pagar y pagar cosas. Los precios fueron bastante accesibles pero lo importante era tener un gesto con el socio cuyo bolsillo esta cada día mas golpeado.

Y más teniendo en cuenta el desastre económico a nivel país en el cual esta-

mos inmersos. Muchos socios de River han perdido sus trabajos y todos hemos perdido capacidad de compra.

Lo ideal hubiese sido que durante dos días los abonados reserven su localidad. Y todas las entradas no reservadas salgan a la venta para los no abonados. Se hubiese recaudado lo mismo pero con la cancha explotada.

Para colmo el primer amistoso se jugo casi a la misma hora que la semifinal de la Copa América que jugaba Argentina. Y ni siquiera pudieron adelantar el horario del partido para que los asistentes no se pierdan el partido de Argentina.

**No estamos pidiendo UTOPIAS, solo SENTIDO COMUN Y EMPATIA.**

## INVICTOS EN LOS SUPERCLÁSICOS JUVENILES

### • En River Camp

- Séptima División: 1-1 (Lautaro Pereyra)

- Octava División: 2-1 (Tobías Goytía -2-)

- Novena División: 2-1 (Bruno Cabral y Valentín Sayago)

### • Como visitante

- Cuarta División: 1-1 (Joaquín Freitas)

- Quinta División: 2-2 (Fabricio Díaz y Bautista Dadin)

- Sexta División: 1-1 (Maximiliano Soria)





**MIGUELETES 1984  
BELGRANO  
4787-5533**



**HORARIO  
LUNES a SABADO  
8 a 20 Hs.**

**PEDIDOS TELEFONICOS**

PRECIOS BAJOS TODO EL AÑO SIN ENGAÑOS

loquesiembr cosecharas@hotmail.com

**JUBILADOS  
15% DESCUENTO**

**LUNES a SABADOS  
SOLO CON PAGO EN EFECTIVO  
EN TODOS LOS PRODUCTOS**

**SE ACEPTAN TARJETAS  
DEBITO - CREDITO**

**AGOSTO 2024**

**LECHE TREGAR LARGA VIDA ENTERA y DESCREMADA**  
1 LITRO \$ **1600 00**

⊗ **PAVITA 42 LOS CALVOS**  
X 100 Grs. \$ **1100 00**

⊗ **LOMITO 42 LOS CALVOS**  
X 100 Grs. \$ **1300 00**

**DULCE de LECHE PUNTA DEL AGUA**  
X 400 Grs. \$ **2100 00**

**JAMON COCIDO BOCATTI**  
X 100 Grs. \$ **1370 00**

**QUESO TYBO 1º CALIDAD**  
X 200 Grs. \$ **2290 00**

**PORT SALUT Light CASTELAR Con y Sin Sal**  
X 100 Grs. \$ **790 00**

**JAMON COCIDO PALADINI**  
X 100 Grs. \$ **1100 00**

**JAMON CRUDO LOBERIA**  
X 200 Grs. \$ **2760 00**

⊗ **QUESO VENEZOLANO**  
X 100 Grs. \$ **790 00**

**MOZZARELLA DOM TIN**  
X 100 Grs. \$ **770 00**

**SALAME MILAN EL SALTEÑO**  
X 200 Grs. \$ **1860 00**

**PAN EN REBANADAS BLANCO DELI PAN NEGRO**  
X 380 Grs. \$ **1700 00**

**J.COCIDO NATURAL LOBERIA**  
X 200 Grs. \$ **1270 00**

**GRUYERE CASSINI** ⊗  
X 100 Grs. \$ **2100 00**

⊗ **CREMOSO CASTELAR**  
X 100 Grs. \$ **710 00**

**DULCES ESAOLA MEMBRILLO-BATATA-CHOCOLATE**  
X 100 Grs. \$ **380 00**

**PAPAS FRITAS COPETIN**  
X 150 Grs. \$ **1400 00**

**PRE-PIZZAS PAN y PAN**  
X2 UNIDADES \$ **1700 00**

**HUEVOS de GRANJA BLANCOS MAPLE**  
X30 UNIDADES \$ **5200 00**

**BONDIOLA LOBERIA**  
X 200 Grs. \$ **3000 00**

**RICOTTA SEMI-MAGRA**  
X 100 Grs. \$ **280 00**

**MAR del PLATA**  
X 100 Grs. \$ **1170 00**

⊗ **QUESO BLANCO MILKAUT**  
X 100 Grs. \$ **830 00**

**QUESO RALLADO**  
X 100 Grs. \$ **1500 00**

⊗ **QUESO AZUL CASSINI**  
X 100 Grs. \$ **1290 00**

**J.COCIDO 42 LOS CALVOS**  
X 100 Grs. \$ **960 00**

**PALETA COCIDA LOBERIA**  
X 200 Grs. \$ **990 00**

*"Pone en manos de Dios todas tus obras y tus proyectos se cumplirán"*  
LA BIBLIA Proverbios 16:3

**PRECIOS VALIDOS HASTA AGOTAR STOCK**



# FILIAL FAMAILLA: TUCUMAN

**River es el País y cada día tenemos más Filiales en cada Rincón de nuestro querido País.**

**Siempre River:** Cómo nació la filial y su trabajo hasta ser oficial

**Filial Famailla:** Empezamos hace varios años con un grupo de hinchas, pero no podíamos lógralo y recién a principios de 2023 hicimos una gran campaña de socios en la provincia con la cual pudimos regularizar la Filial San Miguel de Tucumán que no estaba activa y crear la Filial Famailla. El 9 de febrero de 2024 nos oficializaron y este 17 de mayo fue aprobada en Comisión Directiva.

**S.R.:** Hoy en día ¿Que actividades tiene la filial?

**F.F.:** En la actualidad contamos con 100 socios con cuota al día y muchos más hinchas que se asociaran en el corto plazo. Hasta el momento armamos 2 subcomisiones: de la Mujer y de Discapacidad. Estamos realizando eventos solidarios, partidos de fútbol, reuniones sociales, viajes al Monumental, visitas al Museo y viajes al exterior y otras canchas cuando permiten públicos visitantes para alentar al más grande.

**S.R.:** Están pudiendo venir seguido a ver a River al Monumental o al club?

**F.F.:** Si, estamos viajando una vez al mes a los partidos ya sea por torneo o Copa Libertadores y en cada viaje hacemos visitas al Museo. Cuando viajamos un grupo pequeño usamos las instalacio-

nes del club por ejemplo los quinchos.

**S.R.:** Al ser del interior y una provincia que suele tener equipo de futbol en primera ¿Que se siente la falta del publico visitante y poder asistir?

**F.F.:** La verdad es una tristeza enorme que River juegue a minutos de nuestras casas y no poder asistir a la cancha y solo tenemos que conformarnos con organizar y asistir al recibimiento.

**S.R.:** ¿Como se llevan con otras filiales de la provincia y del país?

**F.F.:** Estamos trabajando en conjunto con la otra Filial que existe en la provincia y con las otras filiales del norte siempre coordinamos los viajes por ejemplo con la Filial Catamarca. Existe un grupo administrado por la Comisión de filiales del Club donde participamos todas las filiales del país y nos encontramos en la previa de cada partido o en algún encuentro de filiales.

**S.R.:** ¿Qué les gustaría hacer a futuro como evento importante?

**F.F.:** En un futuro nos gustaría tener una sede propia donde podamos reunirnos y realizar muchas actividades, así como también organizar una cena con algún ídolo del club

**S.R.:** ¿Que es River para ustedes estando tan lejos?

**F.F.:** River es pasión, amor, familia y también considero que es sacrificio ya que todos los partidos dejamos muchas cosas de lado para poder viajar. River se convierte en una manera de vivir donde estamos pendientes de todo lo que tiene que ver con el mundo River. River es algo donde todos nos olvidamos por momentos de la situación del país y nuestros problemas.



# Fabio Tuznio: FILIALES

Fabio nos contó muchas cosas acerca de los viajes al Interior y Exterior con las distintas filiales e Hinchas en general.

**Hinchas River:** Fabio, cuál es tu tarea con Filiales en los viajes de River?

**Fabio Tuznio:** En los viajes tanto al exterior como en el interior del país desde La Comisión de Filiales tratamos de coordinar diferentes tareas con las Filiales oficiales, tanto en el Recibimiento del equipo cuando llega a la ciudad, colaborando con las diferentes acciones que realiza el club de manera institucional como en el Programa River si Fronteras a cargo de Fundación River, coordinar la venta o entrega de entradas en caso que exista esa posibilidad, y también tratamos que se sientan cerca del club recibéndolos en el hotel para intercambiar ideas y proyectos que tengan.

En estos últimos encuentros por Copa Libertadores se pudo coordinar y acompañar con el área de seguridad todo lo referido al traslado de los hinchas a los estadios.

**S.R.:** ¿Como fue la experiencia en el viaje a Venezuela?

**F.T.:** Con respecto a la experiencia del viaje a Venezuela fue muy Positivo ya que encontramos muy buena predisposición del club local tanto para la venta de entradas para los hinchas que llegaban el mismo día del partido, como así también en el sector que designaron para los simpatizantes visitantes donde no tuvieron inconvenientes durante todo el partido. también Filiales como Medellín, Bogotá, Tulum y diferentes grupos de la zona se acercaron y tuvieron la oportunidad de presenciar el encuentro.

**S.R.:** Asunción y Montevideo son destinos más cercanos que tuvieron otra dificultad que no es logística no?

**F.T.:** Asunción y Montevideo refiriéndonos a las Filiales ambas participaron de los encuentros de Fundación River y participaron en el recibimiento al plantel.

Respecto a los hinchas en general. Ambos encuentros por la cercanía era lógico que la gente de River asista en mayor numero, de todas maneras siguiendo con anteriormente mencionado se trabajó mucho en tema seguridad tanto en la previa con reuniones para agilizar el tema frontera como así tam-

bién con el traslado del tema hinchas al estadio poniendo un punto de encuentro tanto para vehiculos particulares como para los micros. También remarcar que por primera vez se puso a disposición una venta de entradas exclusiva para socios residentes de Uruguay lo que fue muy bien tomado por todos los Socios

**S.R.:** Tenés años viajando por River, ¿Hay diferencia entre lo que era viajar antes y ahora?

**F.T.:** Mi primer viaje lo hice en el año 1996 River vs. U. De Chile por Copa Libertadores, gracias a Dios tuve la suerte de conocer todos los países de América y haber podido ir a Madrid, Dubai y Japón. Para los hinchas viajar al exterior hace 20 años atrás no era tan masivo como lo es ahora, llegamos a ser un puñado de 10 a 20 hinchas en muchas oportunidades. A nivel seguridad no hubo muchos cambios, tenés que seguir tomando las mismas precauciones que se tomaban años atrás. Hoy le puedes sumar también la complicación que surgen muchas veces en conseguir entradas, eso antes no pasaba.

**S.R.:** ¿Que tiene que tener en cuenta el socios e hincha de River para viajar?

**F.T.:** Principalmente estudiar qué clase de rival es el que toca ir, hay clubes como se dice en la Tribuna que son más picantes que otros o con más historia.

Después tratar siempre de ir en grupos de amigos. eso ayuda a cuidarse entre todos. Si los viajes se realizan en micro tratar de hacerlo con grupos que manejen micros de confianza que estén en condiciones de salir a una ruta con toda la documentación requerida. Los hinchas debemos ser conscientes que al salir al exterior no siempre uno va a estar cuidado como en su país ni las legislaciones son las mismas por lo que cuanto más se eviten los Inconvenientes mejor será ese viaje para todas las partes.

## cerámica en ruta



CERÁMICA EN RUTA

Visita nuestro  
instagram



MYRNA & MIRKA

@ceramica.enruta

📞 1154032606



# POLIDEPORTIVO

## TAEKWONDO:

El fin de semana se llevó a cabo la segunda fecha del campeonato anual de taekwondo IT OROK-WAN, del cual participaron 400 competidores de Tucumán, Santa Fe, Mendoza, Córdoba, Buenos Aires y Santiago del Estero.

### Podios:

-Bu Sabon Nim Ailén Cedrón (Categoría Juvenil) / primer puesto en lucha (hasta 74 kilos).

-Bu Sabon Nim Esther Klejzer (Categoría Senior Gold) / primer puesto en tul (tercer dan). Segundo puesto en combate.

-Sabon Nim Gonzalo Fontichelli (Categoría Senior Gold) / primer puesto en tul (sexto dan).

Fue un gran evento que siguiendo los lineamientos de Taekwon-Do ITF Orokwan realizó la verdadera esencia del Taekwon-Do, priorizando el respeto, protocolo, camaradería y espíritu marcial.

Cabe destacar que los profesores Master Gustavo Burgos y Sabon Nim Gonzalo Espasandín acompañaron y lideraron a los competidores y también a la dele-

gación de Buenos Aires.

El próximo desafío será el Nacional, también en Santiago del Estero, el 11, 12 y 13 de octubre. Este torneo será selectivo para el Mundial Venecia 2025.

## NATACION:

### • CAMPEONES JUVENILES Y CADETES

El equipo del Club se quedó con el primer puesto en ambas categorías en el Campeonato Metropolitano de Otoño, el cual tuvo lugar entre el 21 y el 22 de junio en el Parque Olímpico de la Juventud.

En total, obtuvo 42 medallas (20 de oro, 13 de plata y 9 de bronce). Además, se realizó la premiación de la clasificación general por equipos, en la que se obtuvo el título de subcampeón metropolitano absoluto.

### • Torneo de la Escuela de Natación en GEBÁ:

La escuela de natación del Club asistió al evento que se llevó a cabo el sábado 6 de julio en GEBÁ, con 89 alumnos entre 5 y 15 años.

Los deportistas tuvieron un excelente desempeño y mostraron lo aprendido durante la primera etapa del año. El encuentro se dividió en dos etapas, para niños de 5 a 7 años y otra de 8 a 15 años.

# SOCIO MARATONISTA

En River hay muchos socios conocidos por todo el resto. Uno de ellos es el gran Lechero que se caracteriza por hacer deporte desde muy chico y hoy en día todavía sigue más vigente que nunca. Daniel Miraille, su nombre real, corre maratones por todo el país y siempre con buenos resultados. Aunque el resultado más importante es el hecho de no rendirse nunca y entrenar siempre para poder estar mejor.

Desde esta humilde revista lo Felicitamos!!



# RIVER SUBCAMPEON NACIONAL JUVENIL DE NATACION

El equipo del Club se quedó con el segundo puesto en el Nacional que se llevó a cabo el 26 y el 27 de julio en el Parque Olímpico de la Juventud.

Los integrantes del equipo fueron Francisco Carrocia, Iara Fernández, Sol Ortiz, Lorena Burgo Domínguez, Mariana De Nicola, César Guerrero, Madelaine Ortiz, Morena Pereira Brito, Luca Salvá, Thiago Soares y Theo Gonzalo.

Obtuvieron un total de 14 medallas: (8 de oro, 5 de plata y una de bronce).





# TORNEO INTERNACIONAL DE ARTES MARCIALES EN RIVER

El 14 y 15 de Julio se llevó adelante el Torneo Internacional de Artes Marciales Chinas organizado por el Club Argentino de Wushu en el microestadio de River Plate.

Este torneo, declarado de interés por la Legislatura de la Ciudad contó con la participación de cientos de atletas de diversos países y edades, y contó con la participación de un equipo de River Plate.

En los dos días de competencia se pudo ver competencias de Sanda (Boxeo chino), Wushu y Taijiquan.

En la apertura, donde estuvieron presente el embajador chino, Federico Ferreyra presidente del área de deporte de River Plate entre otras personalidades, se hizo el baile del león y del dragón y el equipo de millonario hizo una exhibición de una forma de taiji con abanico.

El equipo de River participó en la disciplina taiji quan que está compuesto por Ángeles Moro, Maite Alonso, Violeta Michelin, Rayu Alaniz, Mariana Fernandez, Viviana Corrizo, Daniela Mariana de Candia, Alfredo Parada Cao y Daniela Coimbra, todos ellos bajo la preparación de Irma Celia Carlos.

River tuvo una gran performance en el Torneo alzó con 5 medallas doradas, 2 de plata y una de bronce.

El equipo compuesto por Ángeles Moro, Maite Alonso, Violeta Michelin y Mariana Di Candia obtuvieron la medalla de plata en el evento de forma puño 24 y otra de plata en abanico

El equipo compuesto por Rayu Alaniz, Mariana Fernandez, Viviana Corrizo y Alfredo Parada, obtuvieron dos oros, uno en la forma 16 de puño y otro en la forma 18 de abanico.

En las competencias individuales, Viviana Corrizo se alzó con un oro en la forma 18 de abanico y Maite Alonso hizo lo propio en la forma 32 de espada.

Por su parte, en puño, Mariana Di Candio se quedó con el bronce.

El taiji quan, nos cuenta la maestra Irma Carlos, es una de las ramas internas que corresponde al Wushu que son las artes marciales chinas. Desde hace un tiempo, el Wushu, es considerado un deporte olímpico.

En River Plate se inicia aproximadamente hace 20 años cuando las socias pidieron que el taiji estuviera en el club por ser muy beneficioso para la salud, la coordinación, el equilibrio y la energía.

La maestra Irma está muy contenta con el resultado porque a todos les fue muy bien, teniendo en cuenta además que compitieron con personas de mucha experiencia, y en algunos casos fue su primer torneo.

Poder participar fue un desafío porque con la jubilación de la maestra en diciembre, la actividad tuvo un parate en el club, sin embargo, el equipo siguió practicando bajo la atenta mirada de Irma.

Rayu comenzó a practicar taiji invitada por Irma luego de una clase de Yoga y desde entonces se enganchó. El taiji es una disciplina que te llena de armonía pero también es exigente. Te desafía día a día a ganar mayor flexibilidad, fluidez y fuerza. Sin embargo, lo pueden realizar personas de cualquier edad y condición física porque es muy amigable. Ella es la "nuevita" pero tenemos el caso de Angie y Maite que son las pioneras del deporte en nuestro club.

Como equipo, nos dice Rayu, teníamos el objetivo de poder participar en el Torneo representando a nuestro club, sobre todo porque se hacía en casa y por eso desde enero entrenamos en el Parque de la Innovación varias veces por semana. En el equipo que formamos con Mariana (F), Vivi y Alfredo estuvimos muy conectados, escribiéndonos a diario, encontrándonos en el club para pulir los detalles y divirtiéndonos mucho también. Tuvimos un puntaje muy bueno lo que nos puso muy contentos y nos desafía para mejorar y participar en próximos torneos. Traernos, en nuestro caso dos oros fue hermoso, pero lo fundamental es que sentimos la unidad en el equipo total de River y con Irma.

Vivi Corizzo participó de forma individual y ganó el oro y todavía sigue movilizada y nos dice que tiene tanto pero tanto para compartir que no cree poder plasmar todo en reel para redes o en palabras. Las sensaciones de cada uno de nosotros en estos dos días de competencia fue muy fuerte y emocionante pero tuvo un plus: representamos a nuestro Club y estábamos en casa, con los cual, hubo todo. Pura emoción y orgullo, brillas con todo lo que somos, con lo que sentimos y por la pasión por lo que se sentimos y por River. De eso se trata. Eso es nuestro equipo de taiji.

Otra medallista, Maite Alonso nos dice "Estoy orgullosa de haber participado en el torneo internacional de Taichi Chuan como parte del equipo del CARP. Me siento muy agradecida a los tantos años de práctica y preparación con la maestra Celia Irma Carlos y la compañía entusiasta y animación de mis compañeros del equipo. El Taichi Chuan me ha regalado más que una preparación física, me ha ayudado en la concentración, en el logro de objetivos a través de la perseverancia y en la confianza que da el trabajo en equipo."

Luego de dos días y pasada la premiación, el equipo River Plate rodeó a Irma y cantó "Se viene la banda de River al monumental"

Julio trajo el frío y las artes marciales chinas al club. Podes practicar Taichi y Wushu con clases dadas por instructores del Club Argentino de Wushu. Taichi está a cargo de la histórica Irma acompañada por Silvi, los días miércoles y viernes de 10 a 11.30 hs. y los sábados a las 17 horas.

PH. Facundo Sohar Guzmán Alaniz (@soharph) y Rayu Alaniz



# SIEMPRE ALENTANDO AL BASQUET

Empieza una nueva ilusión, nos quedamos con la alegría de que últimamente mucha más gente está asistiendo al Microestadio a ver a nuestros gladiadores que en cada partido dejan la vida para que River llegue adonde tiene que llegar. INVITAMOS A QUE MAS SOCIOS E HINCHAS ACUDAN MASIVAMENTE A VER A RIVER EN BASQUET. Y por eso acá le dejamos el Fixture del 2024.

## AGUANTE RIVER CARAJOOOOO

- Jornada 1  
Libre
- Jornada 2  
**RIVER** vs. 3 de Febrero - Visitante
- Jornada 3  
**RIVER** vs. San Miguel - Visitante
- Jornada 4  
**RIVER** vs. Banco Nación - Local
- Jornada 5  
**RIVER** vs. Defensores de Hurlingham Visitante
- Jornada 6  
**RIVER** vs. San Andrés - Local
- Jornada 7  
**RIVER** vs. San Fernando - Visitante
- Jornada 8  
**RIVER** vs. Sportivo Pilar - Local
- Jornada 9  
**RIVER** vs. Coop. de Tortuguitas - Visitante
- Jornada 10  
**RIVER** vs. Club Ciudad de Buenos Aires Visitante
- Jornada 11  
**RIVER** vs. Náutico Hacoaj - Local
- Jornada 12  
Libre
- Jornada 13  
**RIVER** vs. 3 de Febrero - Local
- Jornada 14  
**RIVER** vs. San Miguel - Local
- Jornada 15  
**RIVER** vs. Banco Nación - Visitante
- Jornada 16  
**RIVER** vs. Defensores de Hurlingham Local
- Jornada 17  
**RIVER** vs. San Andrés - Visitante
- Jornada 18  
**RIVER** vs. San Fernando - Local
- Jornada 19  
**RIVER** vs. Sportivo Pilar - Visitante
- Jornada 20  
**RIVER** vs. Coop. de Tortuguitas - Local
- Jornada 21  
**RIVER** vs. Club Ciudad de Buenos Aires Local
- Jornada 22  
**RIVER** vs. Náutico Hacoaj - Visitante

## Norma Franco



Profunda sanación física, mental y emocional

Sistema de armonización natural

✉ normafrano@hotmail.com

📞 1544398383

**Dr. RAFAEL M. A. LANZILOTTI**

**ABOGADO - ESCRIBANO**  
**CIVIL - COMERCIAL - LABORAL - PENAL**

Lavalle 1290 7º P.Of. 706 y 707 Cap. Fed. Tel./Fax: 4382 - 3780  
Talcahuano 464 3º "A" 4372 - 1314  
rafaellanzilotti@yahoo.com Cel.: 15 - 3146 - 7470



**Christian J. Caffaro - Mariana Morales**

**ABOGADOS**

**Asesoramiento Integral PyMEs -**  
**Desarrollos Inmobiliarios - Sucesiones -**  
**Familia - Derechos del Trabajo**

**Dr. Christian J. Caffaro**

Tel: 4700 0109

christiancaffaro@gmail.com

**Dra. Mariana Morales**

móvil: 15 4073 3488

marianamorales\_80@yahoo.com.ar

Martín rodriguez 1433 - (B1607ADM)  
Villa Adelina - Buenos Aires.

# PUBLICÁ AQUÍ



## 155-1409375

@belgranoesunpais



# PROFESORES

- Te preparan para tus exámenes ·
- Todas las materias ·
- Inglés y Portugués ·

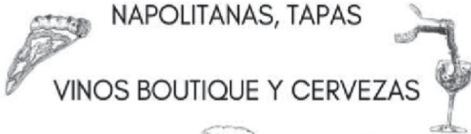
## 4782-1897 • 4780-5299

La Casa de  
**BACUS**

ZABALA 1615, CABA.



EMPANADAS GOURMET, PIZZAS  
NAPOLITANAS, TAPAS



VINOS BOUTIQUE Y CERVEZAS



☎ 15-5877-4855 📷 LACASA\_DEBACUS



**PEDIDOS**

**DELIVERY**

W UPP: 11 6285 9830

TEL: 4788 3065

**VIANDAS ESPECIALES**

**LA ROTISERIA MAS**

**CONOCIDA DEL BARRIO**

# LA PEDRERA

**Un clásico en Saavedra**

**Pizzería, Minutas, Pastas y Cafetería**

**PARRILLA AL CARBÓN**

**4703-5329**

**Larralde 2999 (Esquina Conesa)**



**la pedrera**



OFERTA SEMANA 4 P2

Fácil aplicación

Reconforta las molestias por picaduras de insectos

Ideal para evitar la formación de moretones



Alivio inmediato

BÁLSAMO - LOCIÓN CON ÁRNICA Y HAMAMELIS 200ML



**VIGENCIA:** Cada oferta semanal puede solicitarse dentro del pedido mínimo realizado en Semana 4 (Jueves 15/02 a las 10hs al miércoles 21/02 a las 20hs). Se podrá solicitar un máximo de 10 (diez) unidades de la Oferta en la semana. Se consideran las unidades solicitadas en órdenes vigentes + pedidos facturados de la semana, entre pedido personal y pedido a clientes. Las unidades vendidas a través de Tienda Virtual Just no cuentan para el mismo permiso de Consultor®. El cliente podrá pedir hasta 5 unidades en su pedido. Hasta agotar stock.

PROMO INCORPORACIÓN

## Tu oportunidad de incorporarte es hoy ¡Animate!

Incorporate en período 3 y el Kit de Negocio Básico es **sin cargo** con pedido mínimo de \$40.000. Además, te regalamos \$6000 Just Coins para usar durante P3.

JUST COINS  
**\$6.000**

**Kit de Negocio Básico**, con todo lo que necesitás para comenzar!

**Kit de Negocio Regular**, con todos los productos tamaño venta, para que pruebes y demuestres a todos tus clientes!



¡Sin gastos de envío!

Te acompañamos en tus Primeros Pasos



+

**IMPORTANTE:** Aquella persona que se incorpore como consultor/a Just durante Período 3 podrá acceder al Kit de Negocio Básico sin cargo, siempre y cuando realice un pedido de \$40.000 en su semana de inicio. Además recibirá \$6000 Just Coins para utilizar durante P3. Los Just Coins se acreditarán al cierre de la semana de ingreso. Los ingresos de S4 tendrán posibilidad de usarlos hasta S1 de P4. Participan las reincorporaciones de más de dos años.

**Andrea Gómez Rivera • Consultora Independiente**

📞 11-23316704 • Migueletes 2392 (CABA)

## COTIZA TU SEGURO

ESCANEA EL CODIGO QR Y RECIBÍ LA MEJOR COTIZACIÓN



# **gavi hard soft**

SOLUCIONES INFORMATICAS

*Servicio técnico a domicilio**Sistemas a medida**Armado y mantenimiento de equipos y redes**Abonos a empresas y particulares***Sr. Hernán**

Tel.: 4858-3682 • Cel.: 15-4428-4450

[www.gavihs.com.ar](http://www.gavihs.com.ar) [www.facebook.com/gavihs](http://www.facebook.com/gavihs) [info@gavihs.com.ar](mailto:info@gavihs.com.ar)

# **GREEN LINE**

EN BELGRANO, TU BICICLETERIA

- SERVICE
- ACCESORIOS
- VENTA

**4780 - 5318 // Monroe 2146****PRESENTANDO ESTE AVISO  
10% DE DESCUENTO**

## **COPISTORE**

Tarjetas personales ~ Sellos ~ Recarga de cartuchos

Impresiones color ~ Anillados ~ Talonario AFIP

Impresiones en Vinilo, Lona, Esmerilados, etc.

Corpóreas ~ Diseño gráfico ~ Folletería

Impresion de planos

Echeverría 1426 (C.A.B.A)

Tel./Fax: 4782 5494

[www.copistore.com.ar](http://www.copistore.com.ar)[copistore@hotmail.com](mailto:copistore@hotmail.com)[info@copistore.com.ar](http://info@copistore.com.ar)

/copistore

## • LIBRERÍA LAS AMÉRICAS •

Todos los Productos

COMERCIAL - ESCOLAR - ARTÍSTICA - LIBROS

**NOS MUDAMOS A SUCRE 1407**[@librerialasamericas](https://www.instagram.com/librerialasamericas)**NUEVO SITIO: [www.belgranopais.com.ar](http://www.belgranopais.com.ar)**

# BONANNO

P R O P I E D A D E S

**“Servicio Inmobiliario Personalizado”**

VENTAS - ALQUILERES - TASACIONES  
[www.bonannopropiedades.com](http://www.bonannopropiedades.com)

 **11-3048-8008**



FERRETERIA

**LA INDUSTRIAL**

**Aceptamos Mercado Pago**  
**Horario** Lun a Vie: **8.30 a 18 hs**  
**Sábados de 9 a 13hs**

 **11-5055-3923 - TEL: 4521-0400**  
**MAIL: FERRELAINDUSTRIAL@GMAIL.COM**



- Picadas
- Quesos
- Fiambres
- Vinos
- Sandwiches Artesanales

**Congreso 1599 • Delivery: 4781-5933 11-2529-5555**

***Abrimos al mediodía***

Delivery Picadas con reserva





# D'AURIA PIDONE

REPARACIÓN DE ELECTRODOMESTICOS

SERVICIO TECNICO OFICIAL AUTORIZADO



JUMBO

\*MICROONDAS\*



Belgrano

4783-7488

Juramento 1627

Flores

4631-2727

R.L. Falcón 2200 esq. Bonorino

dauriapidonebelgrano@gmail.com

VERDULERIA Y FRUTERIA

# CAMILA

De la Quinta a su Casa  
Venta por Mayor y por Menor

Aceptamos Mercado Pago  
y Tarjeta VISA de débito

Envíos a Domicilio Sin Cargo

WhatsApp 11-6186-3950

Tel: 4721-1919

Echeverría 1482



# Champs Elysées

Restaurante Cena - Show

Reservas 4780.3249

champs.reservas@gmail.com

Av. Figueroa Alcorta 7424

Nuñez - Buenos Aires

DESDE ESTA SEMANA DISFRUTA DE NUESTRAS TERRAZAS  
PARA DESAYUNAR, ALMORZAR, MERENDAR O CENAR

# "OMAR"

## CARNES DE CALIDAD



Ventas por Mayor y Menor  
Productos de Granja



Envíos a  
Domicilio

Cuba 2511 - Capital Federal - Tel.: 4787-5898



# PISOSALEMANES

PISANDO SOBRE SEGURO

- Pisos de Madera
- Pisos Flotantes
- Outlet de Pisos Flotantes
- Atención a Proyectos
- Decks

Sucursal VILLA URQUIZA

Sucursal PALERMO

Sucursal ALBERDI

Av. Triunvirato 3675

Av. Córdoba 6201

Av. J.B. Alberdi 3574

Sucursal MARTINEZ

Sucursal LANUS

Sucursal ACCESO OESTE

Edison 2869

Av. Hipolito Yrigoyen 6502

Pte. Perón 6959

ventas@pisosalemanes.com • www.pisosalemanes.com

MAS DE 70 COLORES EN EXHIBICION



0-810-220-8888

# TARQUINI

INNOVACIÓN EN REVESTIMIENTOS

Revestimientos  
para pared, acrílicos  
y cementicios.

Micropisos, pisos calcáreos  
y estucos.

**Sucursal Urquiza**  
Congreso 4683 • C.A.B.A.

Tel.: (011) 4543-5027

e-mail: [tarquiniurquiza@gmail.com](mailto:tarquiniurquiza@gmail.com)

## Crisol al Origen

TAI CHI

Armonía y unión  
para la vida

grupal e  
individual

MASAJE  
TUI-NA

Ordena y  
armoniza la  
energía

todo el cuerpo

REFLEXOLOGÍA  
HOLÍSTICA

Previene  
enfermedades.  
Acompaña procesos  
terapéuticos.

en pies



MELISA PAMELA ORTIZ SIEROCIŃSKA

+54 9 11 37058014

@crisol.al.origen

### ESTUDIO CONTABLE IMPOSITIVO

Liquidación de Sueldos- Gestión de la Pyme

**Dra. Yamila Moya Mendoza**

Contadora Pública

**Dra. Mónica E. Mendoza**

Lic. En Administración

MONROE 2191 6° C.A.B.A.  230 15 4355317

[yamilamoya@mmestudiocontable.com](mailto:yamilamoya@mmestudiocontable.com)

## El Monumental

Pizzas, empanadas y algo más...

Variedad de Sandwiches  
Ensaladas  
Plato del Día

**Av. Libertador 6434**  
**Cel: 11-25905287**



Te ofrecemos la mejor calidad y los productos mas frescos siempre

*¡Nos respaldan más de 20 años de experiencia!*

Pescados y Mariscos Argentinos

Hace tu pedido en [pescaderiamodelo.mitiendanube.com](http://pescaderiamodelo.mitiendanube.com) o llamando al **4756-7550**

Vélez Sarsfield 4338 - MUNRO



[pescaderiamodelomunro](https://www.instagram.com/pescaderiamodelomunro)



11 6 576 0101

# ONCE 70

Un gustito al paso



Loyola 1170



*Pollo - cerdo - huevos - embutidos - congelados*

MAYORISTAS: PERDRIEL 3277 | SAN MARTÍN | (011) 4713.9697

AV MITRE 894 | VILLA MARTELLI | (011) 4760.6967/3786

ROUCO 1366 | VILLA LYNCH | (011) 4753.5637

AV ROLON 2841 | BOULOGNE | (011) 5357.1959

COLECTORA PANAMERICANA 25646 | DON TORCUATO

MINORISTAS : AV. BALBÍN 4176 | CABA | (011) 4544.9277

AV. SAN MARTÍN 674 | V. LYNCH | (011) 4713.0353

DELIVERY MINORISTA: 11-27984787



**ALTERNATIVA  
MILLONARIA**



**SOCIALENT | OPTICA**

“Al servicio de la salud visual”

**Armazón Moda + Lentes Orgánicas  
¡¡OFERTA!!**

**ESPECIALIZACION EN LENTES MULTIFOCALES**

**LENTES DE CONTACTO**

Thames 1188 • Capital Federal  
Tel.: 4771-9008 • Cel.: 15-6758-2636  
opticasocialent@gmail.com

# TÚ IMPRENTA



**TARJETAS FULL COLOR**



**TALONARIOS**



**IMANES**

**TODO TIPO DE VOLANTES**

**COMUNICATE POR WHATSAPP: 11-5140-9375** 

\* CONSULTA TODO TIPO DE TRABAJOS: Folletos, Trípticos, Stickers, Remitos, Comandas, Revistas y todo aquello que necesites Imprimir.

**belgranopais@fibertel.com.ar / 4786 1157 - 155 140 9375 - 153 407 0315**

**Instagram: tu.imprenta** 

# **PUBLICÁ AQUÍ**



**155-1409375**

**@belgranoesunpais** 

# CHAVES & CHAVES

## abogados


EXPERIENCIA - IDONEIDAD



Uruguay 485, Piso 6, Of. "D" y "E"  
(1015) - Capital Federal  
Tel./Fax: 4374-7936  
Tel.: 4372-1480

E-mail: [chavesychavesabogados@fibertel.com.ar](mailto:chavesychavesabogados@fibertel.com.ar)



¿NO TE ALCANZA EL SUELDO?  
¿Quieres ganar más de **1 MILLON?**  
**SUMATE  
A MI EQUIPO**  
**VENDE**   
**Y CON TU ACTITUD Y GANAS  
PODES LLEGAR  
A LO QUE QUIERAS**

☎ 115316-6768

📷 @luucas.luque



**SERVICIOS INTEGRALES DE LIMPIEZA**  
CONSORCIOS, OFICINAS, BANCOS, GIMNASIOS, SANATORIOS, ETC  
**ECHEVERRIA 1417** ☎ 1160151000

## Tecnico ELECTRICISTA Matriculado

Atención a hogares, consorcios, comercios  
y oficinas.

Julian

 Electricaltec

Cel



11 3162 7504



**SOCIALENT | OPTICA**

"Al servicio de la salud visual"

Armazón Moda + Lentes Orgánicos  
**¡¡OFERTA!!**

ESPECIALIZACION EN LENTES MULTIFOCALES

**LENTE DE CONTACTO**

Thames 1188 • Capital Federal  
Tel.: 4771-9008 • Cel.: 15-6758-2636  
[opticasocialent@gmail.com](mailto:opticasocialent@gmail.com)

# GREEN LINE

EN BELGRANO, TU BICICLETERIA

- SERVICE
- ACCESORIOS
- VENTA



4780 - 5318 // Monroe 2146



## EQUIPAMIENTOS NORTE

CERRAMIENTOS E INSTALACIONES EN ALUMINIO  
VIDRIOS, ESPEJOS, TEMPLADOS  
TECHOS DE POLICARBONATO Y VIDRIO  
MAMPARAS DE BAÑO  
TABIQUERÍAS  
SERVICIOS EN GENERAL

Moldes 715 • Tel.: 4706-1999  
www.equipamientosnorte.com.ar

E-mail: equipamientosnorte715@yahoo.com.ar

# R G

## VIDRIOS

Cristales - Espejos - Blindex  
Marcos - Cuadros - Acrílicos

Venta y colocación en el día  
Presupuesto sin cargo

Amenábar 1616

Tel.: 4780-3575

vidrieriarg@hotmail.com

# 11-2346-6011



☎ 11-6400-2338

Tel.: 4784-4794

Echeverría 1472

Tel/Fax: 4787-4277



## CERRAJERIA "SAN JORGE"

Tel.: 5198-0033 • Cel.: 15-2404-8937

Crisólogo Larralde 3177  
Ciudad de Buenos Aires

## MARIDO A DOMICILIO

Trabajos Generales  
Gas Agua Pintura  
Albañil

Electricidad y MÁS

☎ 15-6413-8115

# Blami

FUNDADA EN 1939

E-mail: casablami@yahoo.com.ar

Casa  
**BLAMI S.R.L.**

FERRETERIA  
PINTURERIA  
BULONERIA  
ELECTRICIDAD  
HERRAJES

BLANCO ENCALADA 1400 - (1428) CAP. FED. - TEL. / FAX: 4784-9978

# TÚ IMPRENTA



TARJETAS FULL COLOR



TALONARIOS




IMANES

**TODO TIPO DE VOLANTES**

**COMUNICATE POR WHATSAPP: 11-5140-9375** 

\* CONSULTA TODO TIPO DE TRABAJOS: Folletos, Trípticos, Stickers, Remitos, Comandas, Revistas y todo aquello que necesites Imprimir.

**belgranopais@fibertel.com.ar / 4786 1157 - 155 140 9375 - 153 407 0315**

**Instagram: tu.imprenta** 



**PET  
SOUL**

**ALIMENTO BALANCEADO y ACCESORIOS  
PARA TU MASCOTA - PIPETAS**

**ENVÍO SIN CARGO**



**11-2331-6704**

**"SIEMPRE COLABORANDO CON LA ADOPCION RESPONSABLE DE GATITAS ADULTAS"**

**NUEVO SITIO: [www.belgranopais.com.ar](http://www.belgranopais.com.ar)**



# SIEMPRE RIVER NUNCA SAD





**MUNICH BARBERIA**  
BARBERIA & PELUQUERÍA



Av. Monroe 1758 Belgrano



WhatsApp 01156388398



Instagram BarberiaMunich



- Picadas
- Quesos
- Fiambres
- Vinos
- Sandwiches Artesanales

Congreso 1599 • Delivery: 4781-5933



Presentando este aviso

**15%** de descuento  
**TODOS LOS MEDIODIAS.**



Te ofrecemos la mejor calidad y los productos mas frescos siempre

*¡Nos respaldan más de 20 años de experiencia!*

Pescados y Mariscos Argentinos

Hace tu pedido en [pescaderiamodelo.mitiendanube.com](http://pescaderiamodelo.mitiendanube.com) o llamando al **4756-7550**

Vélez Sarsfield 4338 - MUNRO



[pescaderiamodelomunro](https://www.instagram.com/pescaderiamodelomunro)



11 6 576 0101



Servicio técnico celulares  
tablet - PC - Insumos  
Accesorios - foto carnet

local.romatech

Romatech

11-2754-1650

Av. Santa Fe 4612

